

# **MBI Profiel**

GEZOCHT: Leverancier van sterk onderscheidende en schaalbare diensten

SILODAM 112  
1013 AS, AMSTERDAM  
INFO@BUYINSIDE.NL

## GEZOCHT TER OVERNAME

BEDRIJFS-PROFIEL:	Leverancier van sterk onderscheidende en schaalbare diensten
TYPERING BEDRIJF:	Een dienst/service 'productizen' waarmee schaal wordt gecreëerd. Dienstverlening is gebaseerd op technologie of het betreft een 'old school' dienstverlener waar groeipotentie ligt door middel van het toepassen/introduceren van technologie en digitalisering. Technologie moet worden ingezet om dienst schaalbaar of efficiënter te maken.
REGIO:	Randstad
OMVANG:	Vanaf circa 50 medewerkers
ALGEMENE INFORMATIE	In de basis een technisch product/dienst. Onderscheidende techniek. Bedrijf staat open voor stevige groei agenda door middel van innovatie, digitalisering, toevoeging van services of diensten, (inter) nationale expansie of overnames. Duurzaam of goed te verduurzamen Potentie om (meer) vanuit data op te schalen en te digitaliseren. Loopt tegen schaaluitdagingen aan. Complexe omgeving. Stevige groei ambities. Voor klanten strategische dienst/service of product. Goede marktpositie en (ambitie) marktleider. BtB/BtBtC.

## PROFIEL OVERNAMEDUO

**ONDERNEMERS PROFIEL**  
Stevig, ervaren en sterk complementair ondernemersduo. Twee gedreven ondernemers met jarenlange succesvolle ervaring in het professionaliseren en (commercieel)uitbouwen van (o.a. eigen) ondernemingen. Hands-on mentaliteit. Teamspelers.

Complementair door gezamenlijke toegevoegde waarde op commercieel, financieel, algemeen en strategisch management. Ervaren ondernemerschap. Schakel tussen techniek/technologie en markt. Kandidaten zijn zeer ervaren en succesvol in het digitaliseren en opschalen van bedrijven, zowel autonoom als via overnames. Resultaat- en doelgerichte bouwers, met oog voor mensen en team.

### Ondernemer 1

Succesvol en daadkrachtige ondernemer. Oprichter & Directeur van een online dienstverlener (B2B) met resellerportal. Bedrijf van opstart met compagnon geleid naar succesvol bedrijf met 25 werknemers en een stevige marktpositie. Succesvol verkocht in 2022. Daarvoor 10 jaar ruime ervaring op eindverantwoordelijke posities in het management van teams, marketing, product- en dienstontwikkeling en (marketing)strategische projecten.

### Ondernemer 2

CEO en Managing Director van verschillende dienstverleners met sterke technologiebasis met omvang tussen 100 en 1200 FTE, zowel nationaal als internationaal (telecomprovider, verzekeraar, bank, system integrator). Chief Digital Officer en Chief Data Officer bij telecomprovider en verzekeraar. Ontwikkeling van mensen, proposities & structuur en digitalisering van het bedrijf.